

EXEMPLO DE OFERTA DO PLANO MÓVEL ALONE

◆ EXEMPLO 1 – Oferta consultiva (foco em necessidade)

“Pensando no seu uso diário de internet, o **Plano Móvel da Algar Telecom** é ideal para você.

Ele entrega **alta velocidade, mais gigas** e ainda garante **WhatsApp ilimitado**, sem consumir sua franquia.

Além disso, você não fica sem sinal: a Algar tem parceria com **TIM e VIVO**, ou seja, você contrata Algar e utiliza **três redes à sua disposição**, garantindo cobertura e estabilidade em todo o Brasil.”

👉 **Benefício-chave:** Conectividade garantida onde você estiver.

◆ EXEMPLO 2 – Oferta com foco em economia e custo-benefício

“Hoje, o **Plano Móvel Algar** entrega a **maior quantidade de internet pelo menor valor do mercado**, chegando a custar **menos de R\$ 0,99 por dia**.

Você tem **ligações ilimitadas para todo o Brasil, WhatsApp ilimitado** e internet de alta velocidade, pagando menos do que muitos planos mais simples.”

👉 **Benefício-chave:** Economia mensal sem perder qualidade.

◆ EXEMPLO 3 – Oferta com foco em cobertura e segurança de conexão

“Um grande diferencial do **Plano Móvel Algar** é a cobertura.

Mesmo se você estiver em regiões onde uma operadora falha, você continua conectado, pois a Algar tem parceria com **TIM e VIVO**.

Isso significa **mais estabilidade, menos quedas e tranquilidade**, porque você nunca fica sem comunicação.”

👉 **Benefício-chave:** Segurança e continuidade de sinal.

◆ EXEMPLO 4 – Oferta emocional + racional

“Hoje o celular é essencial para tudo: trabalho, família, bancos e aplicativos.

O **Plano Móvel Algar** garante que você esteja sempre conectado, com **alta velocidade, WhatsApp ilimitado** e chamadas gratuitas para qualquer lugar do Brasil.

Tudo isso com um valor acessível e a confiabilidade de uma operadora que pensa na sua experiência.”

👉 **Benefício-chave:** Tranquilidade no dia a dia.

◆ EXEMPLO 5 – Oferta para clientes que usam pouco dados

“Mesmo para quem usa pouco, o **Plano Móvel Algar** vale muito a pena. Além de um valor acessível, você tem **WhatsApp ilimitado**, ligações gratuitas e uma franquia de internet para emergências, viagens ou quando o Wi-Fi não está disponível.”

👉 **Benefício-chave:** Segurança de uso sem surpresas.

◆ EXEMPLO 6 – Oferta com senso de vantagem imediata

“Hoje essa condição do **Plano Móvel Algar** está disponível com valor promocional. Ao contratar agora, você garante **mais internet, cobertura nacional com três redes e um dos menores valores do Brasil**, sem abrir mão da qualidade.”

👉 **Benefício-chave:** Aproveitamento de oportunidade.

◆ EXEMPLO 7 – Oferta comparativa (sem citar concorrentes)

“Diferente de muitos planos do mercado, o **Plano Móvel Algar** não entrega apenas internet. Ele oferece **velocidade real, cobertura ampliada, WhatsApp ilimitado e ligações gratuitas**, tudo isso com um valor mais justo e transparente.”

👉 **Benefício-chave:** Superioridade de entrega.

◆ EXEMPLO 8 – Oferta curta e impactante (gatilho de fechamento)

“Com o **Plano Móvel Algar**, você tem internet rápida, WhatsApp ilimitado, ligações gratuitas para todo o Brasil e cobertura garantida com três operadoras, pagando um dos menores valores do mercado.”

✅ **Dica para os operadores:**

Após a oferta, **sempre conduza ao fechamento**, por exemplo:

- “Faz sentido para o seu perfil?”
- “Posso ativar agora para você aproveitar essa condição?”